

CURRICULUM VITAE MARIAELENA ALESSANDRINI

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **MARIAELENA ALESSANDRINI**
Indirizzo **VIALE DELLA RESISTENZA N. 7**
64100 TERAMO
Telefono **085 8421848**
Fax **085 8421847**
E-mail **commerciale@metalineasrl.it**

Nazionalità **ITALIANA**

Data di nascita **ATRI (TE), 16.12.1971**

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) **DAL 10.09.2009 A OGGI**
- Nome del datore di lavoro **METALINEA S.r.l.**
- Tipo di azienda o settore **Azienda Metalmeccanica – settore arredamento e design – lavorazioni c/terzi**
Dal 2012 studio e sviluppo di una gamma di prodotti per la bioedilizia contenuti nel ramo d’azienda denominato EDILCANAPA
AMMINISTRATORE UNICO / RESPONSABILE COMMERCIALE
La Metalinea S.r.l. è un’azienda nata nel 2009, partendo da una intuizione avuta insieme al proprio socio, che ha permesso di creare una realtà ad oggi presente nel mercato dell’arredamento cucina, nel canale di distribuzione tecnico, centri inox, con una gamma di prodotti con elevato contenuto di design.
Nel ruolo di Amministratore Unico definisce le linee strategiche aziendali e gli obiettivi da raggiungere. Approva il bilancio. Segue quotidianamente l’andamento aziendale in collaborazione con il proprio staff.
Nel ruolo di Responsabile Commerciale, si occupa dello sviluppo del mercato italiano e estero, gestione e visita clienti, definizione obiettivi, redazione budget delle vendite, realizzazione degli strumenti di comunicazione (sito, brochure, cataloghi, pieghevoli, espositori), definizione campagne pubblicitarie e promozionali, indicazione nuovi progetti sviluppo prodotti, definizione politica prezzi, gestione rete agenti, partecipazione a eventi e fiere.
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
- Date (da – a) **DA gennaio 2007 A dicembre 2008**
- Nome del datore di lavoro **TAKING S.R.L..**

- Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

 - Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

 - Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

 - Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Azienda Metalmeccanica – settore arredo casa
SVILUPPO NUOVI MERCATI – CONTRATTO A PROGETTO
 Ha seguito l’inserimento della completa gamma prodotti nel mercato latino-americano, individuando nuovi potenziali clienti. Nell’arco della collaborazione sono stati avviati rapporti con la Colombia, il Venezuela, Costa Rica e Messico.
- DA settembre 2004 A luglio 2006
FONTECAL S.p.A.
 Azienda Metalmeccanica – Produzione caldaie e centrali termiche
RESPONSABILE COMMERCIALE ESTERO
 Ha seguito e sviluppato il mercato estero per la promozione e vendita di caldaie standard e centrali termiche a condensazione. Ha gestito i clienti esteri, tenuto corsi di formazione per tecnici installatori, presenziato a giornate da banco. Ha coordinato il lavoro della rete agenti, stabilendo obiettivi di vendita e premi obiettivi, campagne pubblicitarie e promozionali.
- Dal 2002 Al 2004
CONSORZIO GET EXPORT
 Consorzio di aziende nato con l’obiettivo di favorire l’esportazione dei propri prodotti all’estero
PRESIDENTE
 Ha mantenuto i rapporti con le istituzioni pubbliche quali CCIAA, COMUNE ; PROVINCIA e REGIONE per favorire la crescita e lo sviluppo delle aziende consorziate, inizialmente 12 e divenute oltre 30 alla fine del mandato.
 Ha realizzato importanti iniziative di promozione dei prodotti della rispettive aziende all’estero; ha presentato progetti di finanziamento per reperire fondi da distribuire ai consorziati.
- Da giugno 2003 A agosto 2004
SITEF S.r.l.
 Azienda Metalmeccanica – Settore Idro-Termo-Sanitario e Automotive
RESPONSABILE COMMERCIALE ITALIA E ESTERO
 Dopo l’esperienza trascorsa nel Gruppo Metalfin S.p.A., per una carenza di personale, le è stato chiesto di ricoprire anche il ruolo di Responsabile commerciale in una delle aziende consociate. In tale periodo ha seguito la clientela italiana per il settore Idro-termo-sanitaria con una rete agenti ed i clienti esteri direttamente. Ha inoltre sviluppato e gestito il settore Automotive sia aftermarket che primo impianto con la fornitura ad importati realtà europee. Ha organizzato e partecipato a eventi fieristici di rilevanza internazionale. Ha sviluppato strumenti di lavoro tecnici e di comunicazione atti a favorire la

conoscenza dei prodotti di elevato contenuto tecnologico.

- Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Da agosto 1999 A maggio 2003
METALFIN GROUP S.P.A.
Holding che controllava 6 aziende principalmente operanti nel settore Automotive – sistemi di scarico
DIRETTORE MARKETING
Ha gestito e curato l'immagine coordinata del gruppo e delle singole aziende realizzando depliant, cataloghi, campagne pubblicitarie su riviste di settore, siti, espositori e display. Ha studiato e pianificato le attività per la penetrazione di nuovi mercati definendo e partecipando a fiere internazionali nei diversi settori in cui operavano le aziende del gruppo.
- Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Da aprile 1996 A luglio 1999
PANDROL S.P.A.
Azienda inglese operante nel settore ferroviario – sistemi di attacco
Responsabile contatti con la casa-madre
Pandrol S.p.A. è un'azienda inglese con sede in Italia che realizza sistemi di attacco per le rotaie e traverse in calcestruzzo. In tale contesto ha svolto il compito di mediare tra la struttura italiana e la casa-madre inglese, effettuando un servizio di supporto linguistico per i diversi settori: amministrativo, commerciale e tecnico. Ha partecipato a diverse fiere ed incontri tecnico commerciali.
- Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Da dicembre 1998 A giugno 1999
ASSOCIAZIONE IDIOMAS
Associazione che organizza corsi di italiano e lingue straniere
INSEGNANTE
Ha tenuto un corso di lingua italiana per cittadini stranieri.
- Date (da – a)
 - Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Da settembre 1995 A marzo 1996
ISTITUTO ZOOPROFILATTICO SPERIMENTALE ABRUZZO E MOLISE
L'IZSAM è un Ente sanitario pubblico che offre servizi di elevato contenuto di conoscenza e innovazione nei settori della Sanità animale, della Sanità Pubblica Veterinaria e della tutela dell'ambiente, per la salvaguardia della salute degli animali e dell'uomo
Tirocinio formativo- Segreteria di Direzione
Ha seguito le relazioni con l'estero e con le Organizzazioni Internazionali, partecipando anche ad un Symposium organizzato dall'IZSAM PER CONTO DELL'Office International des Epizoties".

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) Aprile-Luglio 2005
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione CONSORZIO ALFA
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Strategia di Marketing
 - Qualifica conseguita

- Date (da – a) 13-15/03/2000
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione CORSO MTQPS – Metalfin Total Quality Production System
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Sistema di qualità totale
 - Qualifica conseguita

- Date (da – a) Dicembre 1998 – aprile 1999
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione CORSO MASTER FIRST
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio MARKETING, FINANZA, ECONOMIA
 - Qualifica conseguita

- Date (da – a) 1993
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y EMPRESARIALES – UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID – progetto ERASMUS
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio CORSI: Economia de la CEE
Comercio y financiacion internacional

- Date (da – a) 26.04.1995
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione SCIENZE INTERNAZIONALI E DIPLOMATICHE – UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI TRIESTE
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio ECONOMIA AZIENDALE/INTERNAZIONALE, SISTEMI POLITICI ED ECONOMICI COMPARATI, POLITICA ECONOMICA, DIRITTO PUBBLICO E PRIVATO, DIRITTO INTERNAZIONALE FINANZA D'IMPRESA, ECONOMIA MONETARIA E BANCARIA, METODOLOGIE E TECNICHE DEL NEGOZIATO, ORGANIZZAZIONE, RELAZIONI ECONOMICHE INTERNAZIONALI, DIRITTO INTERNAZIONALE PUBBLICO/PRIVATO, LINGUA INGLESE/FRANCESE/SPAGNOLO/ARABO
 - Qualifica conseguita DOTTORE IN SCIENZE INTERNAZIONALI E DIPLOMATICHE

- Date (da – a) 1990

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

LICEO LINGUISTICO G. D'ANNUNZIO

Lingue straniere inglese, francese, spagnolo, storia, italiano, matematica, fisica, filosofia.

Maturità linguistica

Estate 1985-1987-1988

Corsi di lingua inglese tenuti a Brighton e Londra

Inglese

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

FRANCESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

SPAGNOLO

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

LE ESPERIENZE MATURATE NEI DIVERSI AMBITI LAVORATIVI ASSOCIATI ALLE ESPERIENZE SCOLASTICHE E SPORTIVE (PALLAVOLO A LIVELLO AGONISTICO SINO ALL'ETA' DI 22 ANNI) HANNO CERTAMENTE SVILUPPATO UN NATURALE SPIRITO DI CONDIVISIONE E PARTECIPAZIONE CHE HA RESO POSSIBILE IMPORTANTI SUCCESSI E RISULTATI IN TUTTE LE ATTIVITÀ PROFESSIONALI SVOLTE.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

PERSONALITÀ FORTE E CARISMA HANNO PERMESSO DI GESTIRE SEMPRE IN MODO COINVOLGENTE LE PROPRIE RISORSE ED OGGI A DISTANZA DI ALCUNI ANNI, L'EVIDENZA DI TALE CAPACITÀ SI RAFFIGURA NEL PROGETTO METALINEA, ORMAI COLLAUDATO E SOPRATTUTTO OGNI ANNO IN SORPRENDENTE CRESCITA.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

OTTIMA CONOSCENZA DEGLI APPLICATIVI OFFICE (WORD-OFFICE-POWERPOINT), MAGO. QUOTIDIANO UTILIZZO DI POSTA ELETTRONICA E NAVIGAZIONE INTERNET.

Con computer, attrezzature

LA FACILITÀ NELL'APPRENDIMENTO E LE DIVERSE ESPERIENZE ACQUISITE LE HANNO

specifiche, macchinari, ecc.

PERMESSO DI SVILUPPARE UNA GRANDE FLESSIBILITÀ NELL'APPRENDIMENTO DI MATERIE TECNICHE, PERMETTENDOLE DI AFFRONTARE TEMATICHE INERENTI LE AREE IN CUI OPERA SEMPRE CON GRANDE CONSAPEVOLEZZA E COGNIZIONE.